

# SNELWIJZER INTERNATIONAAL


**CHINA**

## In deze snelwijzer:

Vennootschapsvormen  
voor buitenlandse  
ondernemers in China

1. De Wholly Foreign-Owned Enterprise (WFOE)
2. De Joint Venture (JV)
3. De Foreign Invested Partnership Enterprise (FIPE)
4. De Representative Office (RO)



## Vennootschapsvormen voor buitenlandse ondernemers in China

Ondernemers die actief zijn op de Chinese markt zullen op een bepaald moment de stap moeten zetten om een Chinese vestiging te openen. Dit is een belangrijke stap waarbij je jezelf zeker moet laten bijstaan door een goede adviseur. Er bestaan in China **vier vennootschapsvormen** waaruit een buitenlandse ondernemer kan kiezen. Hieronder vind je een beknopt overzicht.

### 1. De Wholly Foreign-Owned Enterprise (WFOE)

Deze vennootschapsvorm laat buitenlandse investeerders toe om in China aan dienstverlening te doen of goederen te produceren, te verwerken, te assembleren, te verhandelen en te distribueren. Vroeger waren er veel sectoren waar een WFOE niet gerechtigd was in te opereren, maar dit zijn er nu nog maar heel weinig. Wel zijn er voor bepaalde activiteiten extra licenties nodig.

Een WFOE is een vennootschap met **beperkte aansprakelijkheid met enkel buitenlands kapitaal**.

Een WFOE is **volledig onder buitenlandse controle** en heeft **geen formeel Chinees aandeel** in de eigendomsstructuur. **Repatriëring van dividenden** is mogelijk en er is totale **vrijheid van talentaanwerving**.

Er is **geen wettelijk minimum aan startkapitaal**.

Veel steden bieden nog steeds extra voordelen om meer buitenlandse investeerders aan te trekken, vooral in sectoren die belangrijk worden geacht voor de Chinese economie.

### 2. De Joint Venture (JV)

Een JV is een bedrijf dat gedeeld wordt door **minstens een buitenlandse investeerder en minstens een Chinese partner**.

Meestal gaat het om een nieuw bedrijf, maar een buitenlandse aandeelhouder kan ook investeren in een bestaand Chinees bedrijf.

# CHINA

De JV wordt meestal gekozen omdat de resources van een Chinese partner nodig zijn om de onderneming een succes te maken, en/of omdat men een Chinees bedrijf wil laten meedelen in de winst van de onderneming. **In sommige, door de overheid gecontroleerde bedrijfstakken is dit nog steeds de enige toegelaten vennootschapsvorm.**

De JV kan een hele goede manier zijn om de opereren in China, maar er zijn wel meer **risico's** aan verbonden.

- Kies daarom partners die echt tot de business bijdragen!
- Bescherm jouw intellectuele eigendom!
- Behoud operationele controle over het bedrijf!
- Betrek jouw Chinese partner zo weinig mogelijk in het aanwervingsproces!

### 3. De Foreign Invested Partnership Enterprise (FIPE)

Deze vennootschapsvorm is populair bij jonge ondernemers van **startups**.

De term "Partnership Enterprise" verwijst naar **algemene en beperkte partnerships** die in China kunnen opgestart worden door individuen, rechtspersonen en andere organisaties.

**Staatsbedrijven, public companies** en **organisaties voor welzijnzorg en sociale doeleinden** zijn onderworpen aan **beperkingen** in partnerships.

Tenminste **één van de partners**, een natuurlijke of rechtspersoon, moet een **buitenlandse investeerder** zijn.

FIPE is een bedrijfsvorm met **onbeperkte aansprakelijkheid, zonder minimum vereisten betreffende geregistreerd kapitaal**.

### 4. De Representative Office (RO)

Deze vennootschapsvorm is populair geweest bij buitenlandse ondernemers die direct vanuit het buitenland inkopen in China of verkopen aan Chinese partijen, maar wel graag een team in China hebben om dit proces te ondersteunen en voor kwaliteitscontroles.

Een RO wordt opgezet en **volledig gecontroleerd door buitenlandse investeerders** zonder de betrokkenheid van een Chinese partner.

Een RO is alleen toegelaten voor **indirecte operationele diensten** zoals productintroducties, marktonderzoek en marketing.

**Directe handel, productie en het ontvangen van bedrijfsinkomsten is niet toegestaan.**

Een RO kan **geen partnership** vormen **of eigenaar zijn** in China omdat het **niet erkend** wordt als een **rechtspersoon**. Het kan ook niet omgezet worden in een WFOE.

In de praktijk kiezen buitenlandse ondernemingen nu vaker voor een WFOE, zelfs als de enige functie van het bedrijf is om handel te ondersteunen tussen de buitenlandse onderneming en zijn Chinese klanten of leveranciers, omdat dit meer flexibiliteit geeft.

Deze fiche kwam tot stand dankzij **Maarten Roos** van R&P China Lawyers ([www.rplawyers.com](http://www.rplawyers.com))

Partners in internationaal ondernemen

