



Importheffingen VS op staal en aluminium

Donderdagnacht heeft de VS alsnog beslist om importheffingen in te voeren op Europees staal en aluminium, respectievelijk 25% en 10%. Eerder was dit al het geval voor heel wat andere landen, behalve voor de EU, Mexico en Canada die een uitzondering hadden verkregen. Deze uitzondering wordt nu opgeheven.

Het aandeel van staal in de totale Belgische export naar de VS is niet heel groot. Uit een rapport van de International Trade Administration, een Amerikaans overheidsagentschap met o.a. de taak om import in de VS te monitoren, blijkt dat in 2017 slecht 0,9% van de export van Belgisch staal naar de VS ging¹.

Ook al lijkt de impact dus niet heel erg groot in België op korte termijn, neemt dit natuurlijk niet weg dat dit voor de betrokken bedrijven wel gevolgen kan hebben. Zij moeten mogelijk gaan nadenken of het financieel nog de moeite is om naar de VS te exporteren.

De gevolgen op lange termijn kunnen daarentegen wel heel erg groot worden.

De Europese Unie wil zich uiteraard niet zomaar laten behandelen als een handelsblok waarmee de voeten kan aangeveegd worden, dus onderneemt ze terecht actie.

Eerst en vooral heeft men beslist een klacht in te dienen bij de Wereldhandelsorganisatie (WTO). De WTO kan de VS veroordelen en mogelijks moet de VS haar beslissing dan terugdraaien. Alleen is het zo dat dit geen evidentie is met de huidige Amerikaanse president.

Ten tweede heeft de EU ondertussen ook tegenmaatregelen genomen. Op 6 juni besliste de Europese commissie om vanaf 1 juli 2018 importheffingen in te voeren voor producten die vanuit de VS geïmporteerd worden. De [lijst van de producten](#) kan u in de nota van de wereldhandelsorganisatie (WTO) terugvinden.

Importheffingen, een protectionistische maatregel, hebben enkel voordelen op korte termijn. De Amerikaanse staalproducenten zullen minder concurrentie ervaren, waardoor ze meer staal zullen kunnen verkopen en bijgevolg ook meer gaan produceren. Hierdoor zal de werkgelegenheid in de staalindustrie in de VS stijgen. Zo komt Trump zijn verkiezingsbelofte na om de staalindustrie 'terug naar Amerika te halen'.

Helaas hebben importheffingen op langere termijn vaak negatieve gevolgen. Door het wegvallen van het goedkopere geïmporteerde staal en aluminium worden ook heel wat andere bedrijven in diverse sectoren minder concurrentieel of gewoon duurder, denk maar aan bv. de bouwsector die uiteraard heel wat staal gebruikt. Wat op zijn beurt kan leiden tot job verlies in deze sectoren. Voor de VS is de beslissing van Trump dan ook nadelig.

Geen van beide handelsblokken heeft op lange termijn dus veel te winnen met een handelsoorlog waar stelselmatig importtarieven opgelegd worden.

¹ <https://www.trade.gov/steel/countries/pdfs/2017/q3/exports-belgium.pdf>

Concreet kan deze escalatie van invoerheffingen gevolgen hebben op uw bedrijf.

Indien u staal exporteert naar de VS zal geconfronteerd worden met invoerheffingen. Voor uw importeur in de VS zal het financieel minder interessant zijn om Europees staal in te voeren. Het kan dus dat uw handel met de VS onder druk komt te staan.

Indien u importeur bent van een van de producten waar de EU als tegenreactie importheffingen voor vastlegde, zal u voor de import van deze producten meer betalen. U kan om dit te compenseren, en afhankelijk van de elasticiteit van uw product, uw prijszetting aanpassen. Anderzijds kan het interessant zijn om de producten onderhevig aan de nieuwe heffingen te gaan importeren uit andere markten. Zeker als er voldoende alternatieven zijn.

Thomas Pirard, adviseur Europese Zaken, UNIZO
Brussel, 8 juni 2018.