

## DE STARTLENING+ EN STAENIS, EEN SUCCESVOLLE COMBINATIE

# Iedereen aan de chape met Staenis

**Voor een goede chape neemt men doorgaans wat portlandcomposietcement, men voegt er wat water en zand bij, en klaar. Simpel. Voor een innovatief idee neemt men wat jeugdig enthousiasme, een flinke dosis pragmatisme én doorzettingsvermogen, en klaar. Simpel. Voegt men 1 en 2 bij elkaar, dan komt men tot iets wat simpel lijkt maar het leven van veel chapeplaatsers zal vergemakkelijken. Aan het woord zijn Daisy en Tom, zaakvoerders van Staenis en houders van hun eerste patent in de bouw.**

Dat patent slaat op een nieuw productconcept voor het gemakkelijk plaatsen van chapevloeren. Het is gegroeid uit de persoonlijke ervaring van Tom Verstaen: "Op een bepaald moment moest ik een klein stukje chape leggen, en dat bleek niet zo evident. Vooral in kleine ruimtes botste ik op het probleem om chape vlak te plaatsen."



Tom kwam al snel met een eerste prototype op de proppen om dit te verhelpen. Voor de uitwerking sloot hij een 'alliantie' met vroegere schoolvriendin Daisy Bohyn, die productdesign had gestudeerd: "Toen Tom mij zijn idee voorlegde was ik bijna afgestudeerd. We kwamen allebei tot de vaststelling dat dit professioneel een perfecte combinatie was en zo zijn we er samen ingetrold. We hebben samen het product op punt gezet, wat resulteerde in het Staenisrooster chapesysteem. Ondertussen zijn we er bijna een goed jaar voltijds mee bezig."

Zo vlak als een chape hoort te zijn, zo hobbelig was hun parcours naar het zelfstandig ondernemerschap. Om verschillende redenen moesten ze hun productlancering een

aantal keren uitstellen. Daisy: "We zijn heel lang bezig geweest met de ontwikkeling zelf van het product, met marktonderzoek, het patent en de praktische zaken om ons bedrijf op te richten. Boekhoudtechnisch en financieel hebben wij ook een leercurve doorlopen. Die was zeer boeiend maar soms ook slopend."

Op de balans van die leercurve wogen de bevestiging van buitenaf en de opstokers uiteindelijk toch een stuk zwaarder dan de paar pauzes die ze moesten inlassen, met als hoogtepunt de eerste prijs op de Demo Day van Start it @kbc. Tom: "dat gaf ons toch wel een vertrouwensboost en de overtuiging dat we op de goede weg waren. Voor startende ondernemers zijn zulke initiatieven heel waardevol als klankbord."

Als beginnende ondernemers deden Daisy en Tom voor de commercialisering van het Staenisrooster een beroep op de Startlening+ van PMV/z en op subsidies van Vlaio voor hun productontwikkeling. Ook daar moest er wat gepingpong worden om financieel alles goed te onderbouwen en om de voordelen van hun nieuwe product aan te tonen. Daisy: "PMV/z was kritisch in de beoordeling maar het is goed dat we die stappen gedaan hebben. We zijn ook telkens meegegroeid met het financieel plan, onder andere ook door ons te laten challengen door andere partijen."

"Reculer pour mieux sauter", zo drukken de Franstaligen het mooi uit. En het moment om volop te springen is nu gekomen. Het



product is verkoopklaar, en alles wordt in stelling gebracht om het in de markt te zetten en om de eerste inkomsten te genereren.

Met het Staenisrooster mikken Tom en Daisy op professionelen én op doe het zelvlers. Tom: "In de bouw zijn er een aantal dingen die je als particulier zelf kan doen, maar ook zaken die je beter uitbesteedt. Stukadoorken is zo'n klassieker waar niemand durft aan te beginnen. Ook zelf de chape plaatsen schrikt velen af. Dankzij ons systeem vormt dat geen enkele uitdaging meer."

En last but not least gaat het ook om een op en top Vlaams product. "De volledige productie gebeurt hier, en daar zijn we best wel trots op" klinken Daisy en Tom in koor. Die trots is meer dan terecht. Dankzij hun innovatie, en met de financiering van PMV/z, iedereen binnenkort aan de chape!



[www.pmvz.eu](http://www.pmvz.eu)  
[www.staenis.com](http://www.staenis.com)