



AGENTSCHAP  
INNOVEREN &  
ONDERNEMEN

unizo

Samen voor sterk ondernemen



# Road to Growth

Als ambitieuze ondernemer sta je vaak voor nieuwe uitdagingen. Die hoef je niet alleen aan te pakken. Ontdek hier een individueel begeleidingstraject om te groeien in wat je doet en hoe je dat doet.



Road to Growth is een **individueel begeleidingstraject** voor **ambitieuze ondernemers** die nieuwe uitdagingen willen aanpakken om zo **succesvol te groeien** in wat ze doen en hoe ze dat doen.



# Road to Growth

## VOOR WIE?

- ✓ Je voelt de impact van bepaalde trends en je wilt hier een antwoord op bieden.
- ✓ Je wilt de organisatiestructuur versterken.
- ✓ Je wilt een eerste medewerker aanwerven en wenst te weten hoe je de juiste keuze kan maken.
- ✓ Je kampt met een dalende omzet en je wilt de situatie aanpakken.
- ✓ Je hebt financiële uitdagingen.
- ✓ Je wenst hulp bij de voorbereiding van een overname of overdracht.

Road to Growth is er voor elke ambitieuze ondernemer die zijn bedrijf wil versterken. Je staat open voor nieuwe ideeën, je wilt innoveren en laat je graag begeleiden door een team van experts.

## WAT IS ROAD TO GROWTH?

Als ondernemer neem je dagelijks beslissingen, maak je keuzes en stuur je bij waar nodig. Dat klinkt eenvoudiger dan dat het in realiteit is. Op een bepaald moment staat elke ondernemer voor één of meerdere uitdagingen. Het is op die momenten belangrijk dat je kan beroep doen op experts die je hierbij kunnen helpen.

Road to Growth is een begeleidingstraject op maat van ambitieuze ondernemers die voor deze kantelmomenten staan in het ondernemerschap, en die willen groeien in wat ze doen en hoe ze dat doen.

Tijdens **drie intensieve gesprekken** maken we een **duidelijke analyse van jouw onderneming**: de huidige situatie en de nieuwe uitdagingen. Op basis van die informatie bekijken we de **sterke en minder sterke punten** van jou als ondernemer als ook van jouw onderneming zelf. Daarna stellen we een **actieplan** op om verder succesvol te ondernemen.



# An Desmedt

CEO van een jong metaalverwerkend  
bedrijf (omzet 1,5 mio euro)  
38 jaar

Ambitieuze, gedreven en dynamische  
Weet wat ze wil bereiken en hoe. Doortastend.  
Geïnteresseerd in hoe ze haar aanbod kan  
versterken en verfijnen. Maakt naar haar  
aanvoelen te weinig gebruik van social media.



Tijdens mijn Erasmus-verblijf in Frankrijk heb ik van de vrijheid geproefd. Ik stond op eigen benen en begon te dromen van een eigen zaak. Ik startte mijn loopbaan bij een werkgever. Ik groeide in mijn job en de drang naar het ondernemerschap werd alleen maar groter. Ik leerde mijn partner kennen. Het was niet moeilijk hem te overtuigen een eigen zaak te starten. Hij was opgegroeid in een ondernemersfamilie en steunde me in de realisatie van mijn droom.

We moesten op zoek naar financiële middelen om de productie op te starten. Het was meteen duidelijk dat we medewerkers nodig hadden. Dit waren spannende eerste stappen in het ondernemen. Intussen kunnen we zeggen dat we groeien. De zaken gaan goed en we weten wat we willen bereiken. Soms vragen we ons echter af of we wel inzetten op de juiste prioriteiten. Missen we niets? Zou ik in mijn productiebedrijf ook niet meer met de sociale media moeten doen? Kan ik mijn concurrenten nog te slim af zijn door een andere aanpak? Als ondernemer neem je altijd zelf de beslissingen. Dat is fijn. Je wordt niet voor niets ondernemer. Toch heb je ook wel behoefte aan een klankbord.

Op een activiteit van UNIZO sprak ik met enkele collega's en met een adviseur van UNIZO. Hij vertelde me over dit begeleidingstraject. Ik was wel erg benieuwd naar hoeveel informatie ik zou moeten delen en of dit ook allemaal vertrouwelijk blijft, maar ik werd snel gerustgesteld. Het is interessant dat ik samen met een coach naar mijn onderneming kijk. Bij elk gesprek word ik wijzer. Ik heb bijvoorbeeld nooit eerder stilgestaan bij de samenhang tussen mijn persoonlijkheid als ondernemer en het bedrijf. Ik wil mijn zaak de komende jaren nog zien groeien en ben blij dat ik dit zal doen met de focus op de juiste aandachtspunten!

## TRAJECTFICHE



Dankzij de expertise van **UNIZO, Graydon, Antwerp Management School\*** en externe experts kunnen we een sterk individueel begeleidingstraject aanbieden. De **doorlooptijd duurt slechts enkele weken tot een paar maanden**, wat maakt dat je de actiepunten snel kan uitvoeren.

Belangrijk om te weten: Road to Growth is geen one size fits all, **elk begeleidingstraject is anders** en levert voor elke ondernemer andere resultaten op.

\* Antwerp Management School is de autonome managementschool van de Universiteit van Antwerpen en heeft een prominente plaats verworven op het internationale toneel. Ze bereidt toekomstige managers en leiders voor op sleutelposities in de globale business community en ze stimuleert wereldburgerschap, leiderschap en professionalisme.



# Dirk Mertens

Zaakvoerder van slagerij  
met 9-koppig team  
47 jaar

Gepassioneerd door het vak maar ongerust.  
Wil niets liever dan zijn zaak zien bloeien,  
zoals 8 jaar geleden. Weet niet wat hij  
precies verkeerd doet en wat hij moet doen  
om weer succesvol te worden.

“

21 jaar geleden ben ik gestart met mijn zaak, door de overname van een gekende slagerij in mijn stad. Ik hou van mijn vak. Alle dagen sta ik met plezier op om te doen wat ik graag doe. Fantastisch vind ik dat. Ik heb een kwaliteitsslagerij. We maken met ons team ook specialiteiten: rillettes, salami, paté,... allemaal volgens mijn eigen recept. Daar ben ik ontzettend trots op.

De laatste tijd maak ik me toch wat zorgen. Ik zie alle dagen trouwe klanten en toch beginnen er mensen af te haken. Als ik dan vraag of ze niet tevreden zijn, antwoorden ze me dat dit niet zo is, maar het soms gewoon handiger is om al hun boodschappen te doen in de supermarkt. Ik begrijp dat wel, maar ik ben ervan overtuigd dat mijn producten gewoon lekkerder zijn. Ik vraag me af hoe ik hen ervan kan overtuigen om toch weer mijn lekkere vleeswaren te komen kopen. Ik wil de omzet weer zien stijgen en onze winst ook. Ik ben nog niet in paniek, maar ben toch ongerust. Ik mag er niet aan denken dat ik mijn zaak zou moeten sluiten. Ik weet dat ik dit niet als een falen zou mogen zien, maar het zou zo wel voelen.

Ik heb er met mijn partner en de kinderen over gesproken. Zij hebben me overtuigd om er met een adviseur van UNIZO over te spreken. Dat eerste gesprek viel ontzettend mee. Een pak van mijn hart dat ik in vertrouwen eens van gedachten kon wisselen. Ik sta er nu niet meer alleen voor, want samen met een coach bekijken we nu hoe we de zaak weer in de goede richting kunnen krijgen. Ik heb intussen al geleerd dat het best interessant is om eens wat afstand te nemen en met nieuwe inzichten naar mijn onderneming te kijken. Ik ben nu al benieuwd naar hoe we de resultaten van ons werk volgend jaar zullen zien!

# In 't kort



## VOORWAARDEN

Voorwaarden om deel te nemen:

- ✓ Je bent ondernemer in hoofdberoep
- ✓ Je onderneming is gevestigd in Vlaanderen

Na een vrijblijvend intakegesprek bekijken we of Road to Growth het juiste begeleidingstraject is voor jouw onderneming.

## HOE INSCHRIJVEN?

Inschrijven kan via [www.roadtogrowth.be](http://www.roadtogrowth.be)

of telefonisch via de provinciale UNIZO-afdeling:

West-Vlaanderen	056 26 44 44
Oost-Vlaanderen	09 235 49 54
Antwerpen	03 213 92 50
Vlaams-Brabant & Brussel	016 28 44 41
Limburg	011 26 30 18

## KOSTPRIJS: 400 EUR

Dankzij de steun van het Agentschap Innoveren & Ondernemen biedt UNIZO het volledige begeleidingstraject Road to Growth aan voor slechts 400 euro excl. btw (in plaats van 3.600 euro).

Je bent ondernemer. Je wilt advies en misschien wel coaching. UNIZO ontwikkelt voor ondernemingen een breed pakket aan ondersteuning en begeleiding. Van nuttige brochures tot een persoonlijk gesprek, van infosessies tot individuele begeleidingstrajecten. Heb je een vraag? Bel gratis naar de UNIZO Ondernemerslijn.

UNIZO ONDERNEMERSLIJN

 0800 20 750

[ondernemerslijn@unizo.be](mailto:ondernemerslijn@unizo.be)

We luisteren graag en antwoorden onmiddellijk op jouw vraag of we verwijzen je door naar specifiek advies op maat.

[www.unizo.be](http://www.unizo.be)



AGENTSCHAP  
INNOVEREN &  
ONDERNEMEN



antwerp  
management school

---

Samen voor sterk ondernemen

**GRAYDON**

## #sterkondernemen

Meer starters, meer blijvers en meer groeiers: daar gaan we voor! Agentschap Innoveren & Ondernemen en haar partners willen u daarbij ondersteunen. Road to Growth is slechts één van de vele initiatieven waar u gebruik van kan maken. Ontdek ze allemaal op [www.sterkondernemen.be](http://www.sterkondernemen.be).

Unizo versterkt ondernemers