

Importeren volgens de regels van de kunst.

U heeft een interessant product gevonden dat nog niet geïntroduceerd is op de Belgische markt? U vindt het product dat u verdeelt tegen een aantrekkelijke prijs in het buitenland? Of u heeft contacten met een buitenlands bedrijf dat u de juiste ondersteuning wil bieden om zijn product in België op de markt te brengen? Het kan bijzonder aantrekkelijk zijn om te gaan importeren, maar er komt ook meer bij kijken dan wanneer u in het binnenland goederen aankoopt. We zetten voor u een aantal aandachtspunten bij import op een rij.

In deze snelwijzer:

- Is er een verschil tussen importeren uit de buurlanden, Europa of erbuiten?
- Hoe vind ik een betrouwbare partner?
- Welke douaneformaliteiten moet ik vervullen?
- Hoeveel zal mijn invoer kosten?

Is er een verschil tussen importeren uit de buurlanden, Europa of erbuiten?

Wanneer u goederen importeert uit een Europees land, moet u in de meeste gevallen geen rekening houden met douaneformaliteiten of invoerrechten, dankzij de eengemaakte interne markt die hier intussen al meer dan twintig jaar bestaat. Ook het gezamenlijk beleid voor bepaalde productvereisten, zoals de CE-markering, maakt importeren vanuit een Europees land relatief eenvoudig. Maar opgelet, ondanks deze eengemaakte markt zijn er ook nog verschillen. Zo bestaan er, bijvoorbeeld, nog altijd verschillen tussen de lidstaten op vlak van BTW en accijnzen.

Hoe dan ook klein bier in vergelijking met de import uit landen buiten de Europese Unie, zoals bijvoorbeeld China. Van zodra u goederen invoert van buiten de Europese Unie komen er bij uw invoer wél douaneformaliteiten en invoerrechten kijken. Die verschillen van product tot product en ook nog eens van land van oorsprong. Met sommige (maar lang niet alle) landen heeft de Europese Unie economische partnerschapsovereenkomsten gesloten. De invoer vanuit deze landen zal dan vaak (gedeeltelijk) vrijgesteld zijn van bepaalde procedures en invoerrechten. Vraag hierover info en advies aan UNIZO Internationaal.

Hoe vind ik een betrouwbare partner?

Misschien bent u benaderd door een buitenlands bedrijf of heeft u een aantrekkelijk aanbod gevonden via internet. Hoe u het draait of keert, in internationale handel is een betrouwbare partner op lange termijn nog belangrijker dan wanneer u zaken doet in eigen land. Maar waar vindt u een betrouwbare partner? Op deze vraag bestaat uiteraard geen eenduidig antwoord, maar volgende pistes zijn zeker een optie. Zo kan u op internationale handelsbeurzen op korte tijd en op één enkele locatie heel veel contacten leggen.

{ UNIZO } { SNEELWIJZER }

U krijgt er bovendien de kans tot een persoonlijke ontmoeting zonder noodzakelijk ver te moeten reizen. Ook ambassades, trade offices, Gemengde kamers kunnen u verder helpen in uw zoektocht. Ook het Europe Enterprise Network Vlaanderen kan u ondersteunen in uw zoektocht naar commerciële partners. Op de website van Flanders Investment and Trade vindt u dan weer interessante landeninformatie.

Via welke bron u ook in contact komt met uw potentiële leveranciers, het is van belang om de betrouwbaarheid van uw partner zo goed mogelijk in te schatten. Idealiter brengt u een bezoek aan het bedrijf. Gespecialiseerde bedrijven kunnen u vaak ook een bedrijfsrapport leveren, waarin financiële gegevens en een risico-inschatting staan. Hou er wel rekening mee dat voor bedrijven uit meer exotische landen de beschikbare informatie vaak schaars is.

TIP

Wil u graag de formaliteiten uitbesteden? Kies dan voor een koerierdienst, zoals vb. DHL Express die uw goederen van deur tot deur levert en alle administratie op zich neemt. Om u deze perfecte dienstverlening te kunnen bieden, is het noodzakelijk om op uw factuur een gedetailleerde omschrijving van de goederen op te nemen, inclusief de juiste aantallen en waarde.

Welke douaneformaliteiten moet ik vervullen?

Als u invoert van buiten de Europese Unie krijgt u te maken met douaneformaliteiten. Uw expediteur, transporteur of douane-agent zal die voor zijn rekening nemen, maar het is van belang dat de nodige informatie en documenten aan hem worden voorgelegd. Concreet zal de invoer gebeuren aan de hand van het 'Enig Document', een document dat is ingedeeld in verschillende vakken en waarop alle informatie met betrekking tot de invoer komt, zoals de invoerrechten, de BTW bij invoer, de gebruikte douaneregeling, etc.

De documenten die u als importeur aan de douane zal moeten voorleggen en de invoerrechten die van toepassing zijn op uw goederen kan u opzoeken aan de hand van de TARIC-code of goederencode van het product. Het is belangrijk dat u steeds de juiste goederencode voor uw product gebruikt, want de douane kan achterstallige invoerrechten, vermeerderd met interesten en een boete, tot drie jaar na datum opvorderen.

De bindende tariefinlichting.

Voert u vaak hetzelfde product in en wil u absolute zekerheid over de goederencode? Vraag dan gratis een BTI of 'bindende tariefinlichting' aan bij uw Gewestelijke Directie van de Douane. Met een BTI heeft u gedurende drie jaar zekerheid dat u niet voor onaangename verrassingen komt te staan.

{ UNIZO } { SNELWIJZER }

Hoeveel zal mijn invoer kosten?

De prijs die u uiteindelijk betaalt om de goederen die u invoert tot bij u te krijgen kan vaak erg verschillen van de prijs op de offerte van uw leverancier. Dat komt door de bijkomende kosten voor transport, verzekering, inklaring, invoerrechten en zo meer. De invoerrechten worden overigens berekend op de douanewaarde van uw goederen en niet op de factuurwaarde. De douanewaarde staat gelijk aan de waarde van de goederen plus de transportkosten (beperkt tot aan de EU-grens in het geval van luchtvracht).

Daarnaast zal u bij import een factuur zonder BTW van uw leverancier ontvangen. Er zal u echter wel BTW bij import worden aangerekend. Die wordt op haar beurt berekend op de maatstaf van heffing van BTW, zijnde de waarde van de goederen, de transportkosten plus de invoerrechten. De BTW bij import betaalt u immers op het ogenblik van de invoer en wordt mee verrekend op het moment van de betaling van de invoerrechten. Ingewikkeld? Vraag meer uitleg bij UNIZO Internationaal.

Betaalt u op alle zendingen BTW bij invoer en invoerrechten?

- Voor correspondentie en documenten zijn er bij invoer geen BTW- of invoerrechten te betalen.
- Goederen met een waarde lager dan 22 euro zijn vrijgesteld van BTW bij invoer of invoerrechten.
- Goederen met waarde tussen 22 en 150 euro zijn vrijgesteld van invoerrechten: u betaalt enkel BTW bij invoer.
- Bij de invoer van goederen met een waarde hoger dan 150 euro betaalt u BTW en invoerrechten bij invoer.

TIP!

Optimaliseer uw cashflow met de vergunning ET 14.000. Deze geeft u de mogelijkheid om de verleggingsregel BTW bij invoer toe te passen. Zo betaalt u geen BTW op het moment van invoer, maar regelt u de verschuldigde BTW via uw aangifte.

Vraag vandaag nog het aanvraagformulier op bij UNIZO Internationaal en dien uw aanvraag in bij de FOD Financiën.

Op zoek naar meer informatie?

- Voor het opzoeken van invoerrechten en toepasselijke wetgeving bij invoer in de EU (en dus de export uit derde landen) kan u terecht op exporthelp.europa.eu
- Europese databanken m.b.t. douaneformaliteiten vindt u gebundeld op ec.europa.eu/taxation_customs/common/databases/index_en.htm
- Het Europe Enterprise Network Vlaanderen kan u bijstaan in uw zoektocht naar partners in andere lidstaten van de Europese Unie: www.enterpriseeuropelaanderen.be

Wenst u advies of meer informatie? Contacteer UNIZO Internationaal of DHL Express via:

- **UNIZO Ondernemerslijn**
www.unizo.be/internationaal
0800 20 750, ondernemerslijn@unizo.be
- **Klantendienst DHL Express**
02 715 50 50, www.dhlexpress.be

Wil u graag zich graag verdiepen in alles wat bij import komt kijken? Volg dan de opleiding van drie namiddagen 'Importeren volgens de regels van de kunst'. Op www.unizo.be/internationaal leest u wanneer de volgende reeks van start gaat.

Deze snelwijzer kwam tot stand met de expertise van UNIZO Internationaal en DHL Express:

